

# 売れているお店が必ずやっている 売れているサイトの「ウレル」理由

売れているお店は特別なことをして売上を上げているのでしょうか？  
人数が多いから？商品数が多いから？違います。

**是非、御社のWEBご担当者様とご一緒にご参加ください！**

「せんば適塾 WEB部会」ではセミナー、勉強会を定期的を実施しています。  
現場の担当者の方が、実践で、現場で、すぐに生かせるノウハウを提供してまいります。  
「効果を出す」「売上を上げる」お手伝いをさせていただきます！

## 6/27 (水)

場所：協同組合 関西ファッション連合 会議室  
(大阪府中央区瓦町2-6-9 大織健保会館7F)

時間：18:00~20:00

会費：代表者1名1,000円  
(現場担当者、及びお連れ様分無料)

定員：20名

内容：売れているサイトの「ウレル」理由

売れない理由は、当たり前に行わなければならない事を  
当たり前に行っていないからである。

本公演では、やらなければならないことを、リストアップ  
して、明日からできるように実践形式で行う。

本公演の内容を会社に持ち帰り、是非実践して下さい！

参加お申込みは、せんば適塾ウェブサイト (<http://senbatj.com>)

または、株式会社エスアンドティパートナーズウェブサイト (<http://stps.co.jp/>) にて承ります。



せんば適塾

SENBATEKIJYUKU MADE BYOSAKA

講演：

松本 順士

(エスアンドティパートナーズ株式会社 取締役)



お問い合わせ

せんば適塾事務局 関西ファッション連合 西田

tel : 06-6228-6525

mail : nishida@senbatj.com



アクセス：大阪府中央区瓦町2-6-9 大織健保会館7階